



Ab sofort suchen wir eine engagierte und qualifizierte Persönlichkeit als

## Key Account Manager Region Süd (m/w/d)

### Im Bereich Großverbraucher & Lebensmitteleinzelhandel (LEH)

#### Wer wir sind und was wir gemeinsam erreichen möchten:

In der Lebensmittelbranche macht Ihnen keiner etwas vor und Sie sind für Ihre überzeugende Art bekannt? Dann sind Sie als Verstärkung unseres Vertriebsaußendienstes bei uns genau richtig!

Wir sind das Netzwerk für selbstständige Händler im Getränke-, Food- und Non Food-Bereich. Unter dem Dach der FÜR SIE Handelsgruppe fördern wir über 300 Unternehmen mit mehr als 68.000 Absatzstellen. Sie als Verkaufsprofi steigern den Umsatz in Ihrer Region (Bayern und Baden-Württemberg) durch Kundenbindung und –akquise und sichern so jeden Tag die Zukunft der FÜR SIE.

#### Was Sie bei uns bewegen:






Sie...






- ... betreuen Bestandsmitglieder und setzen kundenspezifische Aktivitäten zur langfristigen Kundenbindung und Umsatzsteigerung um
- ... akquirieren neue Mitglieder
- ... kennen die technischen Herausforderungen Ihrer Kunden und bieten Lösungen dafür an
- ... führen Wettbewerbs- und Marktanalysen durch
- ... bereiten Kundentermine vor und nach
- ... erstellen individuelle Angebote und verhandeln diese selbstständig
- ... vertreiben unser Dienstleistungsportfolio und unterstützen bei der zielgerichteten Weiterentwicklung
- ... stimmen sich mit internen Abteilungen ab, um die Kundenwünsche bestmöglich zu erfüllen (auch an unserer Zentrale in Köln)

#### Womit Sie überzeugen:

- Exzellente Branchenkenntnisse in den Bereichen Großverbraucher und LEH
- Sicherer Umgang mit vertriebsrelevanten Kennzahlen und Erfahrung in der Absatzplanung
- Professionelles Auftreten geprägt durch Kommunikationsstärke und Durchsetzungsvermögen
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Konsequente Kunden- und Serviceorientierung
- Beherrschung des MS Office Paketes sowie Kenntnisse in CRM-Systemen und im Optimalfall SQL-Server (Berichte)
- Reisebereitschaft von ca. 200 Tagen innerhalb Deutschlands
- Führerschein der Klasse B

#### Was wir bieten:

-  Agiles Arbeiten, offene Kommunikation & flache Hierarchien
-  Ausstattung mit modernem Laptop und Tablet
-  Eine Vielzahl an Entwicklungs- & Weiterbildungsmöglichkeiten
-  Vermittlung von Kinderbetreuungsplätzen
-  30 Tage Urlaub im Jahr (bei einer 5-Tage-Woche)

-  Vollumfängliche Dienstwagennutzung
-  Außerbetriebliche Arbeitsstätte am Wohnort
-  Herausragende Benefits und Sozialleistungen
-  Mitglied der REWE Handelsgruppe
-  Weitere Informationen: [www.fuer-sie-eg.de/karriere](http://www.fuer-sie-eg.de/karriere)

#### Wie Sie sich bei uns bewerben:

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen gerne unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an: [bewerbung@fuer-sie-eg.de](mailto:bewerbung@fuer-sie-eg.de). Als Ansprechpartnerin im Recruiting steht Ihnen Frau Samira Iven gerne auch telefonisch unter: 0221 16041-106 zur Verfügung.